



***„Netzwerken ist die Kunst,
vorausschauend Kontakte zu knüpfen und dann
– im strategisch ersichtlichen Bedarfsfall –
dauerhafte Beziehungen daraus entstehen zu lassen.“***



Wer ein Netzwerk erfolgreich aufbauen will,
sollte sich selbst und seine Wirkungsweise
auf andere auf jeden Fall gut kennen.

Selbstvermarktungs-Pyramide

So zeige ich mich!

Wer will mich?
NUTZEN!

Was will ich?
Was brauche ich?

Wer bin ich?
Was kann ich?

„Wohin will ich?“



Mentoring-Prinzip

Eine berufserfahrene Führungskraft (Mentor/in) unterstützt eine weniger erfahrene Person (Mentee) in ihrer persönlichen und beruflichen Entwicklung.

In der zeitlich begrenzten Mentoring-Beziehung soll der Mentee seine fachliche Kompetenz und Orientierung vertiefen, aber gleichzeitig auch vom Insiderwissen und von den persönlichen Kontakten seines Mentors profitieren.

